



Presseinformation

## Hausmann beendet Spielwaren-Engagement in 2024 VEDES baut Großhandelsaktivitäten in Österreich aus

Nürnberg, 3. Juli 2024 – Nach turbulenten Zeiten in einem schwierigen Marktumfeld trifft die Firma Hausmann eine strategische Entscheidung und zieht sich final aus der österreichischen Spielwarenbranche zurück, um sich künftig auf Promotion- und Merchandisingaktivitäten zu konzentrieren. Die VEDES übernimmt mit Wirkung zum 30. September 2024 den kompletten Spielwarenbestand von Hausmann und baut damit das eigene Leistungsspektrum in Österreich weiter aus. Ziel ist es, die Warenversorgung des österreichischen Marktes für die Zukunft zu sichern.

Der Geschäftsführer des traditionsreichen Familienunternehmens, Christoph Hausmann, zieht sich damit endgültig aus dem Spielwarengeschäft zurück und freut sich, dass die VEDES als verlässlicher Marktteilnehmer den Warenbestand übernehmen wird. Damit ist die Versorgung des österreichischen Marktes umfassend und nachhaltig gewährleistet – insbesondere auch durch die speziell für den österreichischen Markt zugeschnittenen Sortimente und Leistungsartikel sowie die Nutzungsmöglichkeit der exklusiven Eigenmarken (wie z.B. „TOY TOY TOY“). Zusätzlich plant die VEDES ein spezielles Österreich-Team vor Ort, um mit einem eigenen Büro den Bedürfnissen der Kunden und den Anforderungen der Lieferanten in Österreich noch besser und schneller gerecht zu werden.

Nach dem Rückzug von Hausmann aus der Spielwarenbranche, möchte die VEDES künftig als zentraler Ansprechpartner für alle Unternehmen auf Handels- und Industrieseite dienen und damit die nahtlose Warenversorgung in Österreich sicherstellen. Darüber hinaus können selbstverständlich alle Hausmann-Kunden auf das komplette Leistungsangebot der traditionsreichen VEDES Branchenplattform und ihr umfangreiches Großhandelssortiment von über 15.000 Spiel- und Freizeitartikeln zurückgreifen.

Der VEDES Vorstand freut sich über die einmalige Gelegenheit, den österreichischen Markt von der Qualität und dem Serviceportfolio der VEDES zu überzeugen. Es wird alles dafür getan, um enge partnerschaftliche Verbindungen aufzubauen und zukünftige Marktchancen in Österreich zu nutzen.