

AZUBIS 2022^{m/w/d}

Einsatzort: Nürnberg

Arbeitszeit: Vollzeit



Gestalten Sie die Zukunft des Spielwarenhandels!



Unser Unternehmen

Als eines der führenden Handelsunternehmen für Spielwaren in Europa ist die VEDES sowohl im stationären Einzelhandel als auch im Online-Handel stark vertreten. Als moderne und innovative Dienstleistungszentrale inklusive leistungsstarkem Großhandel bieten wir vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten während der praxis- und zukunftsorientierten Ausbildung.

Wir suchen

- **Auszubildende zum Handelsfachwirt^{m/w/d}**
- **Auszubildende zum Kaufmann^{m/w/d} für Büromanagement**
- **Auszubildende zum Kaufmann^{m/w/d} für E-Commerce**
- **Auszubildende zum Kaufmann^{m/w/d} für Groß- und Außenhandelsmanagement**

Handelsfachwirt^{m/w/d} (Abitur)

Mit diesem Abiturientenprogramm wird man innerhalb von 34 Monaten auf qualifizierte Fach- und Führungsaufgaben im Handel vorbereitet. Als Trainee^{m/w/d} lernt man das Unternehmen von A bis Z kennen und absolviert parallel zusätzliche Präsenzphasen an der Akademie Handel. Am Ende der Ausbildung hat man drei staatlich anerkannte Abschlüsse: Kaufmann^{m/w/d} für Groß- und Außenhandelsmanagement, Handelsfachwirt^{m/w/d}, Ausbildung der Ausbilder^{m/w/d} (AdA-Schein)

Kaufmann^{m/w/d} für Büromanagement (mittlere Reife)

Dieser Beruf umfasst die komplette Organisation aller bürowirtschaftlichen Tätigkeiten. Während der Ausbildung wird man in das moderne Office-Management eingeführt und lernt, wie man Geschäftsprozesse optimal gestaltet. Man bearbeitet kaufmännische Vorgänge wie Rechnungslegung und Überwachung von Zahlungen, lernt den Umgang mit modernen Kommunikations- und Buchungssystemen, steuert Marketingaktivitäten, bereitet Kennzahlen auf und präsentiert diese auch. Ein weiterer wichtiger Bereich ist die Kommunikation und Kooperation mit externen und internen Partnern.

Kaufmann^{m/w/d} für E-Commerce (mittlere Reife)

Hier geht es nicht nur um die Erstellung und Pflege eines Online-Shops inklusive Artikelauswahl und Content-Verantwortung, sondern auch um den Vertrieb und die richtige Vermarktungsstrategie. Dabei sind Kennzahlen- und Zielgruppenanalysen genauso wichtig wie das Erkennen von Trends. Zudem sind das Finanzwesen inklusive Abrechnungsmanagement und die Umsetzung von Marketingmaßnahmen zur Umsatzsteigerung von großer Bedeutung. Und die Kommunikation mit den Kunden spielt ebenfalls eine große Rolle – nicht nur in punkto Produktberatung, sondern auch bei möglichen Problemen.

Kaufmann^{m/w/d} für Groß- und Außenhandelsmanagement (mittlere Reife)

Hier liegt der Fokus auf dem (inter-)nationalen Einkauf von Waren und ihrem Weiterverkauf in diverse Vertriebskanäle. Dabei spielt die Planung und Optimierung der Wertschöpfungskette – also der Weg eines Produkts von der Herstellung bis zum Verbraucher – eine wichtige Rolle. Man kümmert sich um eine kostengünstige Lagerhaltung, überwacht die Logistikkette, kontrolliert den Wareneingang sowie die Lagerbestände und plant die Warenauslieferung. Aufgrund der wachsenden Bedeutung des Online-Handels ist inzwischen auch das E-Business ein wichtiger Bestandteil dieser Ausbildung.

Wir bieten

- Gute Perspektiven zur persönlichen Weiterentwicklung in einem marktführenden Unternehmen im Mittelstand
- Offene Unternehmenskultur und kollegiales Arbeitsumfeld in einem ansprechenden Gebäude mit moderner Ausstattung
- Getränke (Kaffee / Mineralwasser) zur freien Verfügung
- Eigene Parkplätze direkt auf dem Firmengelände

Kontakt

Wir freuen uns über motivierte und kreative Auszubildende mit Einsatzfreude und Lernbereitschaft. Sie fühlen sich angesprochen und möchten bei uns durchstarten? Dann senden Sie Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen an:

VEDES AG | Personalabteilung | Frau Michaela Moser
Beuthener Straße 43 | 90471 Nürnberg | Deutschland
Telefon: +49(0)911.6556.483 | E-Mail: personal@vedes.com

vedes.com